

4 Jahre strategische Partnerschaft atacama - BITMARCK SOFTWARE GMBH

Wie geht es weiter mit BITMARCK und iskv_21c?

Rainer Siebeck

Mitglied der Geschäftsleitung

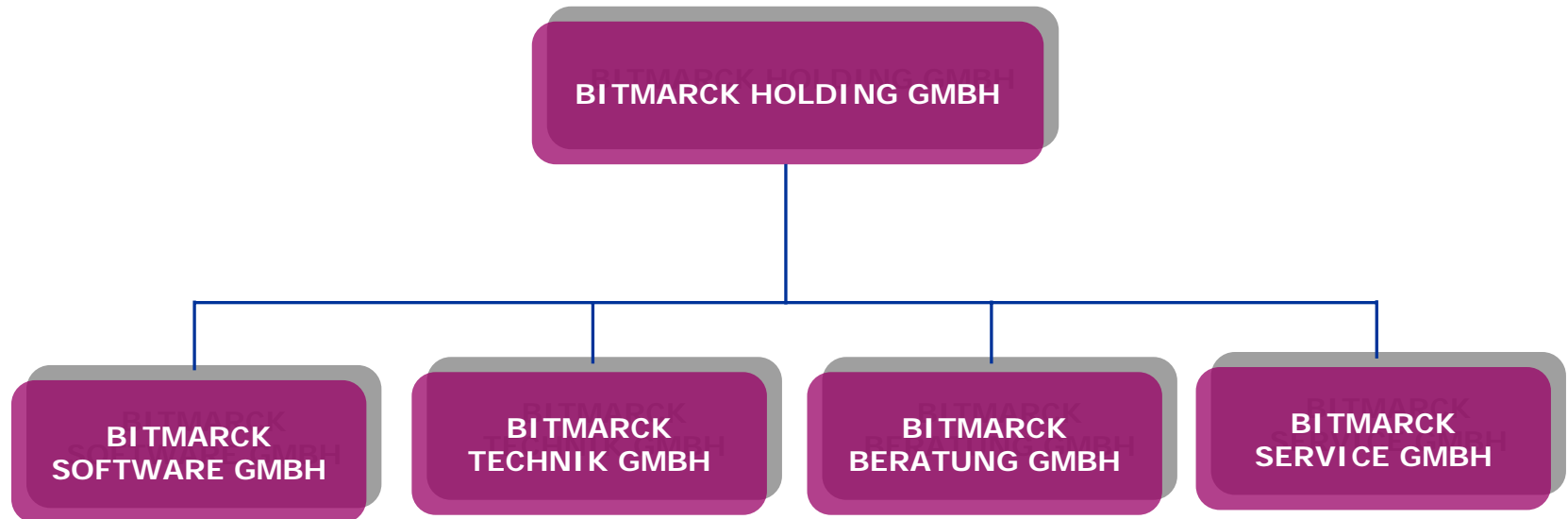
AGENDA

1. BITMARCK – Konzern und Gesellschafter
2. Entstehung der strategischen Partnerschaft
3. Was bedeutet die Partnerschaft mit atacama?
4. Vorteile und Ergebnisse der Zusammenarbeit
5. Aktuelle und zukünftige gemeinsame Projekte




Was ist BITMARCK® ?

- ❑ BITMARCK® ist der IT-Partner im Gesundheitswesen
- ❑ BITMARCK® realisiert für Betriebskrankenkassen, DAK sowie weitere Ersatzkassen und die Innungskrankenkassen intelligente Lösungen im IT-Bereich
- ❑ BITMARCK® ist ein Konzern mit einer Holding und vier operativen Töchtern

Konzernaufbau BITMARCK



Gesellschafter

-  Betriebskrankenkassen und BKK Bundesverband
-  DAK Unternehmen Leben
-  Innungskrankenkasse und IKK-Bundesverband
- weitere Ersatzkassen
- Knappschaft
- Bundesverband der landwirtschaftlichen Krankenkassen

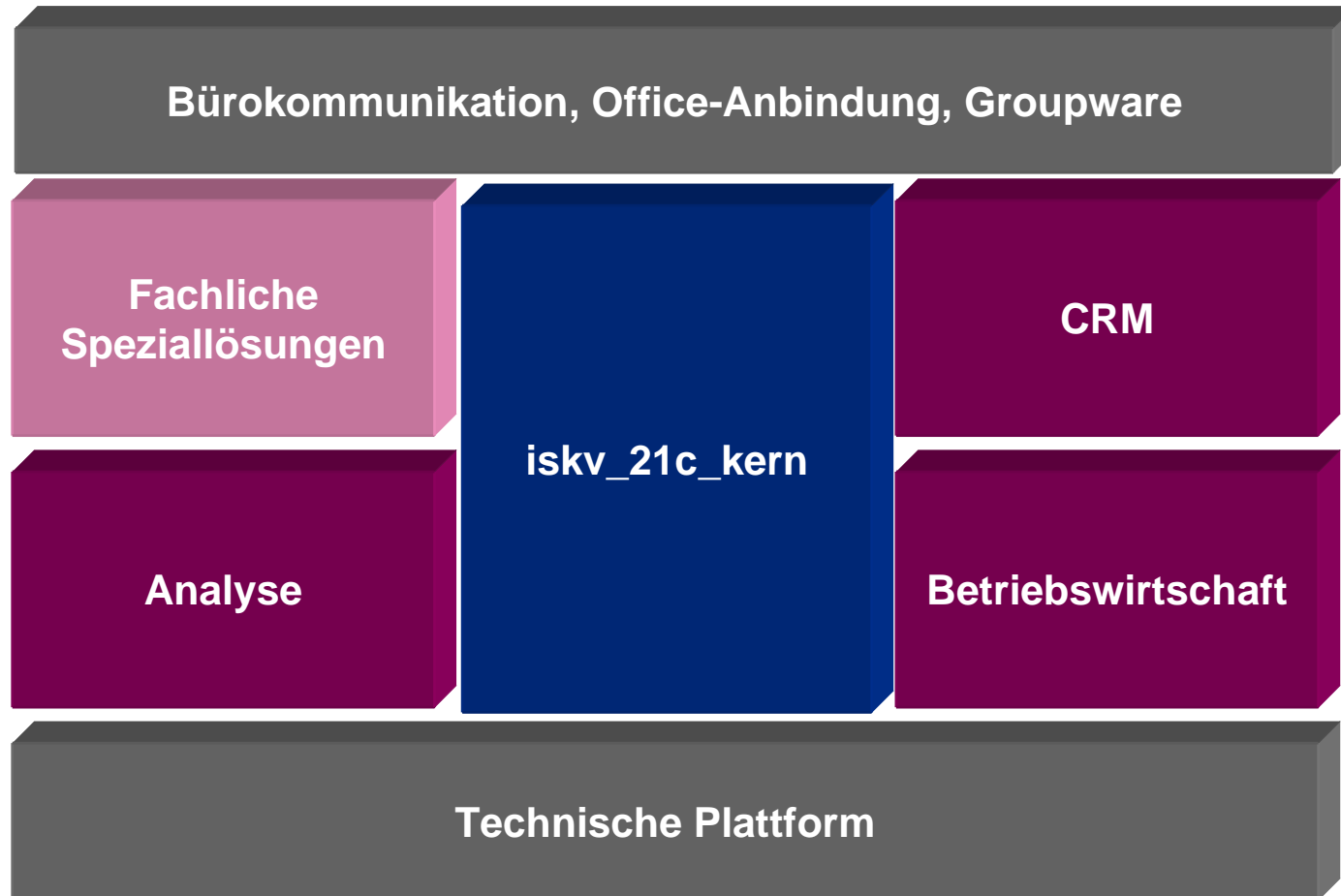
2. Entstehung der strategischen Partnerschaft

- ❑ **17.07.2003** Kooperationsvertrag (Information) für KFO- und ZE-Software
- ❑ **Anfang 2004** Suche nach geeigneten Partnern für die Erweiterung des iskv_21c-Kernsystems um fachliche Speziallösungen
 - Erhebung der Anforderungen
 - Marktanalyse
 - Entscheidung: "Eigenentwicklung und strategische Partnerschaften"
- ❑ **15.07.2004** Beschluss der strategischen Partnerschaft mit atacama im Projektlenkungsausschuss (PLA) der ISKV
- ❑ **19.01.2005** Vertragsabschluss strategische Partnerschaft
- ❑ **01.02.2005** Vertragsbeginn strategische Partnerschaft

3. Was bedeutet die strategische Partnerschaft? 1/2

- ❑ Die atacama | Software GmbH ist der strategische Partner der BITMARCK SOFTWARE GMBH für das Fallmanagement zahnärztlicher Leistungen.
 - iskv_21c enthält u.a Grund-Funktionen zur Bearbeitung von zahnärztlichen Behandlungsleistungen
 - atacama bietet ein Fallmanagement der Leistungsvorgänge, individuell konfigurierbare Prüfhinweise und ein umfangreiches Service-Angebot
 - Zusammen mit der ISKV-Software ergibt sich für diesen Bereich ein funktionales Gesamtsystem, das alle Belange einer Systemlösung für die GKV abdeckt.
- ❑ Die langfristig angelegte Partnerschaft verfolgt das Ziel, den Krankenkassen Software und Dienstleistung aus einer Hand anzubieten.
- ❑ atacama und BITMARCK SOFTWARE GMBH streben eine exklusive Partnerschaft an.

3. Was bedeutet die strategische Partnerschaft? 2/2



4. Vorteile und Ergebnisse der Zusammenarbeit 1/2

□ Vorteile und Ziele:

- Integrative Lösung durch enge Verzahnung der Produkte
 - ◆ Fachlich: Durch gemeinsame Abstimmung des Funktionsumfangs und Harmonisierung der Produktentwicklung
 - ◆ Technisch: iskv_21c und atacama | ZE basieren auf einer einheitlichen Software-Architektur, atacama | KFO wurde entsprechend umgestellt
- Keine überschneidende Entwicklung
- Keine redundante Datenhaltung
- Investitionssicherheit für Krankenkassen (Produkt ist auch nach dem Umstieg der Kasse auf iskv_21c verfügbar)
- Integrative Qualitätssicherung, z.B.
 - ◆ Bereitstellung eines Testsystems iskv_21c für atacama
 - ◆ Gemeinsame Durchführung von Testmaßnahmen
- Gemeinsamer Vertrieb

4. Vorteile und Ergebnisse der Zusammenarbeit 2/2

□ Bisherige gemeinsame Projekte

■ ISKV Basissystem:

- ◆ Nutzung der LWDASA-Schnittstelle + lesender Zugriff auf ISKV-Basis-Datenbank
- ◆ Anbindung von atacama an WIN BK
- ◆ Anbindung der CRM KV Schnittstelle (Kontakthistorie)

■ iskv_21c

- ◆ Anbindung von atacama an Replikationsdatenbank (lesender Zugriff)
- ◆ Anbindung von atacama an TP-X und generischen Nachrichteneingang (automatische Übertragung von Dateien nach iskv_21c)
- ◆ Seit dem 01.11.2007 produktiv bei der BKK Pfaff im Einsatz

5. Aktuelle, zukünftige gemeinsame Projekte 1/2

- Konkret in Arbeit befindliche Projekte:
 - Dienste-Schnittstelle zur Ablösung des lesenden Zugriffs auf die Replikations-Datenbank
 - ◆ Vorteile: Synchrone Übermittlung der benötigten Informationen und Unabhängigkeit von Replikations-Prozessen
 - ◆ Umsetzung mit Release 21.75, aktuelle Phase: Test intern
 - Schnittstelle zur Anlage und Aktualisierung von Leistungserbringern
 - ◆ Vorteile: aktueller Bestand an Zahnärzten steht auch in iskv_21c zur Verfügung.
 - ◆ Umsetzung mit Release 21.78, aktuelle Phase: Realisierung
 - Erweiterung der TP-X-Schnittstelle für Gutachterzahlungen
 - ◆ Vorteil: Zahlungsanweisungen für Gutachter können maschinell nach iskv_21c übertragen, dokumentiert und gezahlt werden
 - ◆ Umsetzung mit Release 21.78, aktuelle Phase: Realisierung

5. Aktuelle, zukünftige gemeinsame Projekte 2/2

□ Weitere geplante Optimierungen

- Ablösung der TP-X-Anbindung durch synchrone Diensteschnittstelle
 - ◆ Vorteile: Synchroner Datenaustausch, direkte Rückkopplung für den Anwender im Erfolgs-/Fehlerfall (Freigabe geplant für 2. Quartal 2009 mit Release 21.85)
- BK-Schnittstelle
 - ◆ Diensteschnittstelle für die Übernahme eines Druckauftrags aus atacama nach iskv_21c (Realisierung bei BITMARCK SOFTWARE abgeschlossen); Plan-Termin: 1. Halbjahr 2009
- Single Sign On
 - ◆ Einmalige Anmeldung am iskv_21c-Portal ermöglicht auch Authentifizierung in atacama ohne erneute Eingabe der Benutzerdaten
- Aufgabenverwaltung
 - ◆ Synchronisierung der Aufgabenliste in atacama mit iskv_21c
- Clientside Application Launch
 - ◆ Aufruf eines spezifischen Vorgangs in atacama aus iskv_21c

- Glückwunsch zum Jubiläum „10 Jahre atacama“
- Wünsche für eine erfolgreiche Zukunft des Unternehmens
- Weiterhin gute partnerschaftliche Zusammenarbeit atacama und BITMARCK SOFTWARE GMBH