

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir mit 40 Wochenstunden eine\*n

---

## *Sales-Manager\*in im oscare®-Umfeld (all genders)*

---

Die atacama | Software GmbH mit den Tochterfirmen atacama KV Software, apenio und atacama blooms, entwickelt unter dem Motto "Für Transparenz im Gesundheitswesen" branchenspezifische Standardsoftware-Lösungen für das Gesundheitswesen.

Dies gelingt mit multidisziplinär zusammengesetzten Teams, bestehend aus IT-Fachkräften sowie Expertinnen und Experten aus den Bereichen Krankenkassen, Pflegewissenschaft, Linguistik und Zahnmedizin. Kostenträger wie gesetzliche Kranken- und Pflegeversicherungen, Leistungserbringer wie Krankenhäuser sowie Systemintegratoren und Hersteller von digitalen Krankenhaus-Informationssystemen optimieren mit der atacama | GKV Suite, apenio®, AVIDOC, Nursing Knowledge Services, und Nursing Intelligence die Qualität ihrer Systeme und Prozesse und steigern somit ihre Transparenz und Effizienz.

Jetzt Teil unseres Teams werden und unsere Erfolgsgeschichte mitschreiben!

---

### **Der Schwerpunkt:**

**Software- und Beratungsangebote  
für gesetzliche Kranken- und Pflegekassen  
im Umfeld der Branchensoftware oscare®**

---

### **Aufgaben:**

- Beratung zu Software-Prozessen sowie deren Optimierung bei unseren Kunden
- Berücksichtigung der spezifischen Anforderungen des Kernsystems oscare®
- Erste Ansprechperson zu vertrieblichen Fragestellungen
- Ausbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen und Betreuung unserer GKV-Kunden
- Zielgruppengerechte Erläuterungen zu komplexen technischen Sachverhalten
- Besuch von Branchenevents, Messen und Halten von Präsentationen
- Angebots- und Vertragserstellung
- Nach erfolgreicher Einarbeitung: Umsatzverantwortung für den zugeteilten Markt

## Profil:

- **Vertriebspersönlichkeit**
- **Erfahrung im Aufbau eines Netzwerkes und Erschließung neuer Kunden**
- Vertriebs-Kompetenzen im Bereich erklärungsbedürftiger Software-Lösungen
- Berufserfahrung in der gesetzlichen Krankenversicherung
- Durchsetzungsvermögen
- Fähigkeit zur Selbstorganisation
- Teamfähigkeit
- Regelmäßige Reisebereitschaft
- Interesse an langfristigem Beziehungsaufbau zu unseren Kunden
- zertifizierte Qualifikation für Projektmanagement vorteilhaft

## Wir bieten:

- einen unbefristeten und sicheren Arbeitsplatz in einem expandierenden Unternehmen
- offene und kooperative Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und interdisziplinär zusammengesetzten Teams
- flexible Arbeitszeitmodelle: am Uni-nahen Standort oder im Homeoffice
- Gesundheitsmanagement
  - Getränke, frisches Obst
  - Massagen, Yoga, Meditationen und Fitnessangebote
  - JobRad
  - EGYM Wellpass
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge

---

**Wir fördern Chancengleichheit und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Alter, Migrationsgeschichte und Nationalität, Geschlecht und geschlechtlicher Identität, Behinderungen, Religion und Weltanschauung, sexueller Orientierung oder sozialer Herkunft.**

Einfach aussagekräftige Bewerbungsunterlagen senden (**unter Angabe der Gehaltsvorstellung**) an [jobs@atacama.de](mailto:jobs@atacama.de).

Aus Datensicherheitsgründen bitte alle Unterlagen **ausschließlich als PDF-Datei(en)**.

---