

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir mit 40 Wochenstunden eine*n

*Sales-Manager*in im oscare®-Umfeld (all genders)*

Die atacama | Software GmbH mit den Tochterfirmen atacama KV Software, apenio und atacama blooms, entwickelt unter dem Motto "Für Transparenz im Gesundheitswesen" branchenspezifische Standardsoftware-Lösungen für das Gesundheitswesen.

Dies gelingt mit multidisziplinär zusammengesetzten Teams, bestehend aus IT-Fachkräften sowie Expertinnen und Experten aus den Bereichen Krankenkassen, Pflegewissenschaft, Linguistik und Zahnmedizin. Kostenträger wie gesetzliche Kranken- und Pflegeversicherungen, Leistungserbringer wie Krankenhäuser sowie Systemintegratoren und Hersteller von digitalen Krankenhaus-Informationssystemen optimieren mit der atacama | GKV Suite, apenio®, AVIDOC, Nursing Knowledge Services, und Nursing Intelligence die Qualität ihrer Systeme und Prozesse und steigern somit ihre Transparenz und Effizienz.

Jetzt Teil unseres Teams werden und unsere Erfolgsgeschichte mitschreiben!

Der Schwerpunkt:
Software- und Beratungsangebote
für gesetzliche Kranken- und Pflegekassen
im Umfeld der Branchensoftware oscare®

Aufgaben:

- Beratung zu Software-Prozessen sowie deren Optimierung bei unseren Kunden
- Berücksichtigung der spezifischen Anforderungen des Kernsystems oscare®
- Erste Ansprechperson zu vertrieblichen Fragestellungen
- Ausbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen und Betreuung unserer GKV-Kunden
- Zielgruppengerechte Erläuterungen zu komplexen technischen Sachverhalten
- Besuch von Branchenevents, Messen und Halten von Präsentationen
- Angebots- und Vertragserstellung
- Nach erfolgreicher Einarbeitung: Umsatzverantwortung für den zugeteilten Markt

Profil:

- **Vertriebspersönlichkeit**
- **Erfahrung im Aufbau eines Netzwerkes und Erschließung neuer Kunden**
- Vertriebs-Kompetenzen im Bereich erklärungsbedürftiger Software-Lösungen
- Berufserfahrung in der gesetzlichen Krankenversicherung
- Durchsetzungsvermögen
- Fähigkeit zur Selbstorganisation
- Teamfähigkeit
- Regelmäßige Reisebereitschaft
- Interesse an langfristigem Beziehungsaufbau zu unseren Kunden
- zertifizierte Qualifikation für Projektmanagement vorteilhaft

Wir bieten:

- einen unbefristeten und sicheren Arbeitsplatz in einem expandierenden Unternehmen
- offene und kooperative Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und interdisziplinär zusammengesetzten Teams
- flexible Arbeitszeitmodelle:
am Uni-nahen Standort oder im Homeoffice
- Gesundheitsmanagement
 - Getränke, frisches Obst
 - Massagen, Yoga, Meditationen und Fitnessangebote
 - JobRad
 - EGYM Wellpass
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge

Wir fördern Chancengleichheit und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Alter, Migrationsgeschichte und Nationalität, Geschlecht und geschlechtlicher Identität, Behinderungen, Religion und Weltanschauung, sexueller Orientierung oder sozialer Herkunft.

Einfach aussagekräftige Bewerbungsunterlagen senden (unter Angabe der Gehaltsvorstellung) an jobs@atacama.de.

Aus Datensicherheitsgründen bitte alle Unterlagen **ausschließlich als PDF-Datei(en)**.
