

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort, unbefristet und in Teil- oder Vollzeit eine*n

*Vertriebsmitarbeiter*in (m/w/d)*

für den Aufbau unserer Sales Force für unsere B2B-Lösung AVIDOC-R®.

“Along with your team. For smarter automations.” - Unser intelligenter AVIDOC®-R ist die 100%-Lösung für den digitalen Posteingang. Über 30 Krankenkassen automatisieren bereits die Verarbeitung von Rechnungen, Anträgen und weiteren Dokumenten mit AVIDOC®-R – und es werden stetig mehr! Doch dabei soll es nicht bleiben: AVIDOC®-R ist ein flexibles Produkt, zu dem stetig attraktive Module hinzukommen. Über unseren wachsenden Kundenkreis hinaus wollen wir neue Märkte auch außerhalb der Gesundheitswirtschaft erschließen.

Und dafür brauchen wir Dich!

Wir bei atacama blooms setzen auf modernste Technologien wie Künstliche Intelligenz und Semantik und vereinen in unserem dynamischem Team Kompetenzen aus Informatik, Gesundheitswissenschaft, Gesundheitsmanagement und Linguistik.

Bist Du bereit, unseren smarten Ideen neue Türen zu öffnen? Dann komm in unser Team! Durch unser bestehendes Netzwerk in der Gesundheitswirtschaft kannst Du direkt loslegen!

Was Dich bei uns erwartet:

- wettbewerbsfähiges Fixgehalt
- erfolgsabhängiger Bonus
- flexibles Arbeitszeitmodell
- modern ausgestatteter Arbeitsplatz
- Homeoffice-Option
- betriebliche Altersvorsorge
- vielfältiges betriebliches Gesundheitsmanagement
- Sitz im Technologiepark Bremen mit bester Verkehrsanbindung
- Dienstwagen oder BahnCard
- Reisetätigkeit im geringen Umfang

Welche Aufgaben Du bei uns übernimmst:

- Schnittstelle zwischen Kunden und unternehmensinternen Abteilungen
- Kunden-Akquise und Erschließung neuer Marktbereiche
- Angebotskalkulation und Rechnungserstellung sowie Bearbeitung von Ausschreibungen
- administrative Aufgaben wie die Verwaltung von Kundendaten im CRM-System und die Planung und Vorbereitung von Terminen
- Datenaufbereitung für Vertriebs-Controlling und andere Fragestellungen

Was Du mitbringst:

- Begeisterungsfähigkeit für innovative Softwareprodukte
- mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Kommunikationsfähigkeit, sicheres Auftreten, Handlungskompetenz und Verbindlichkeit
- ausgeprägte Kundenorientierung, Engagement, Einsatzbereitschaft und eigenverantwortliches Handeln
- Termin- und Kostenbewusstsein sowie eine strukturierte, organisierte und hilfsbereite Arbeitsweise

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, sende uns einfach Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an jobs@atacama-blooms.de. Aus Datensicherheitsgründen bitten wir Dich, alle Unterlagen ausschließlich als PDF-Datei zu senden. Deine Bewerbung wird an die zuständige Stelle innerhalb der Unternehmensgruppe weitergeleitet.

Wir legen Wert auf Diversität, daher freuen wir uns über alle Bewerbungen.